

Valores expressos em (R\$) durante o pregão

Fonte: Pregão Zona Cerealista - mercado entre às 05:30 h - 06:30 h

Classificação			Cotação Diária					Movimento de Mercadoria		
Feijão	Cor	Grão	Pregão 08/11/2019	Abertura 11/11/2019	MIN. R\$	MAX. R\$	Var. (%)	STATUS	Entrada	Sobra
Carioca Dama	9,5	10	224,00	270,00	255,00	260,00	+16,07%	Firme	3.480	1.160
Carioca Dama/Agronorte	9	9	215,00	250,00		250,00	+16,28%	Firme	5.220	2.900
Carioca Dama/Estilo	8,5	9		240,00		240,00		Firme	5.220	2.900
Carioca Dama/C Gerais	8	8		230,00		230,00		Firme	3.480	
Carioca Dama/C Gerais	7,5	8	190,00	220,00	215,00	220,00	+15,79%	Firme	2.250	900
Carioca Dama/C Gerais	6,5	7								
Carioca Dama/C Gerais	6	7								
Preto Nacional Importado		9								
Preto Nacional Importado		8	150,00	170,00	160,00	165,00	+10,00%	Firme	1.350	1.350
Preto Nacional Importado		7								

Conteúdo exclusivo para assinantes fica expressamente proibido a reprodução total, parcial e/ou a retransmissão deste conteúdo. Lei No. 9.610 Art. 46

OS VALORES ACIMA SÃO PARA SC 60KG MAQUINADO, CIF SP PRAZO
MÉDIA DE 15-20 DIAS

Total de Carioca: 19.650 7.860
Total de Preto: 1.350 1.350

PAINEL DE ANÚNCIO

DÁVILA ROCHA COMERCIAL LTDA

EMPACOTAMENTO E DISTRIBUIÇÃO:

Carioca
Preto e Corda
Farinha de
Mandioca: Fina

*Deixando seu dia a dia
mais gostoso!*

Feijão Tiju

IRECÊ-BA

Tiju - Responsabilidade e compromisso
há mais de 25 anos.

74 99989-5049 - Michael
74 99963-4528 - Claudevir
74 99988-8100 - David Pereira

email: @davilarocha1@hotmail.com

Fonte: Zona Cerealista
Valores em R\$ p/ saca 60kg Data: 08/11/2019

VARIEDADE	Min Coml	Máx Extra
feijão de Corda	R\$ 200,00	R\$ 210,00
Feijão Vermelho	R\$ 210,00	R\$ 230,00
Feijão fradinho		R\$ 160,00
Feijão Rosinha Extra	R\$ 320,00	R\$ 340,00
Feijão Rajado	R\$ 200,00	R\$ 220,00
Feijão Jalo	R\$ 200,00	R\$ 220,00
Feijão Bolinha		R\$ 315,00

Fonte: Produtores - Tipo 1
Valores em R\$ p/ Saca c/ 60kg Data: 08/11/2019

Cidade	UF	Preto	Carioca
Rio Verde / Jataí	GO		200,00-220,00
Cristalina	GO		180,00-200,00
Santa Fé de Goiás	GO		180,00-220,00
Unai	MG		240,00
Paracatu	MG		240,00
Guaira	SP		190,00
Itai	SP		240,00-250,00

Estatísticas de preço - Feijão Carioca/Preto

VARIEDADE	08/11/2019	VAR %	ULT. SEMANA	VAR %	out/19	VAR %	set/18
Carioca 10			190,00	-1,04	192,00	48,84	129,00
Carioca 9			185,00	-0,54	186,00	57,63	118,00
Carioca 8			175,00	0,00	175,00	75,00	100,00
Carioca 7			165,00	-1,79	168,00	115,38	78,00
Carioca 6							
Carioca 5							
Preto T1			168,00	0,00	168,00	-1,18	170,00
Preto T2			150,00	0,00	150,00	-6,25	160,00
Preto T3			135,00	1,89	132,50		145,00

Pesquisa de Mercado

CIDADE: SALVADOR - BA

VARIEDADE: CARIOCA TIPO 1 kg

DATA: 09/11/2019

VARIEDADE	PREÇO						
	TIO NECO	DULAR	GRAN TOZZO	LIDER	KICALDO	PEG PAG	URBANO
ASSAI		4,59	4,65		4,85		
ATACADAO	4,75			3,99	5,29		4,79
ATAKAREJO	4,49				4,98		
BOM PREÇO	4,99		4,59		5,29	4,99	4,59
EXTRA	5,59	5,75	5,60	5,29	5,39	4,49	5,29
GBARBOSA	4,89				4,99	3,89	
MAKRO	4,35	4,35		3,85	4,35	4,09	
MAXXI			4,49		4,39		4,45

COMENTÁRIO

Pregão desta segunda-feira abre semana com preços em alta e perspectiva de continuidade nas vendas

O pregão desta segunda-feira (15) operou com volume de aproximadamente 19 mil sacas do feijão carioca e preços em alta.

Em se tratando do pregão que abre a semana, podemos considerar que a quantidade expressiva de mercadorias não foi suficiente para afetar a colocação dos preços.

Portanto, o mercado abriu com valores entre R\$ 220,00 e R\$ 260,00/sc. Em razão dos últimos movimentos de venda ocorridos na lavouras, os preços de abertura e negociação não foram surpresa para os compradores.

Outro detalhe a se destacar foi que a presença de compradores naturalmente foi expressiva, tendo em vista que o mercado se mostrou firme desde a última semana, tornando apenas concreto o que os setores já visualizavam para esta segunda-feira.

Com uma boa participação do setor de vendas, o escoamento bom, e com o recolhimento das amostras indica que, provavelmente, as sobras serão escoadas até o fim dia.

Diante do cenário construído, temos fortes razões para crer que o mercado manterá os preços firmes ao longo do pós-pregão.

No geral, temos a certeza de que os dois setores não querem acumular sobras e, conseqüentemente, prejuízo. Desta forma, a melhor maneira para os corretores é controlar as ofertas para venda, enquanto que os compradores devem adquirir apenas o necessário para atender ao varejo.