

Valores expressos em (R\$) durante o pregão

Fonte: Pregão Zona Cerealista - mercado entre às 05:30 h - 06:30 h

Classificação			Cotação Diária				Movimento de Mercadoria			
Feijão	Cor	Grão	Pregão 07/08/2019	Abertura 08/08/2019	MIN. R\$	MAX. R\$	Var. (%)	STATUS	Entrada	Sobra
Carioca Dama	10	10	185,00	185,00	183,00	185,00		Estável	4.640	4.640
Carioca Dama	9	9	175,00	175,00		175,00		Estável	1.740	1.740
Carioca C Gerais/Agronorte	8,5	9	170,00	170,00		170,00		Estável	1.740	1.740
Carioca Dama/C Gerais	8	8	165,00	165,00	160,00	165,00		Estável	1.740	1.360
Carioca Dama/C Gerais	7,5	8	145,00							
Carioca Dama/C Gerais	7	7								
Carioca Dama/C Gerais	6	7								
Preto Nacional Importado		9	160,00	165,00		160,00		Estável	2.700	2.700
Preto Nacional Importado		8	150,00	150,00	145,00	150,00		Estável	4.050	4.050
Preto Nacional Importado		7	125,00	130,00	120,00	125,00		Estável	4.950	4.950

Conteúdo exclusivo para assinantes fica expressamente proibido a reprodução total, parcial e/ou a retransmissão deste conteúdo. Lei No. 9.610 Art. 46

OS VALORES ACIMA SÃO PARA SC 60KG MAQUINADO, CIF SP PRAZO MÉDIA DE 15-20 DIAS

Total de Carioca: 9.860 9.480
Total de Preto: 11.700 11.700

PAINEL DE ANÚNCIO

35 Anos em Ribeirão Preto e Região
ARROZ E FEIJÃO



Pensa num trem bão, FEIJÃO CARUNCHÃO!

www.carunchao.com.br

Central de atendimento: (16) 3604-1630

PAINEL DE ANÚNCIO



SANTA FÉ GRÃOS
Representação Comercial

O melhor contato para seus negócios.
Biba: (62) 98202-7787 Eduardo: (62) 98146-9989

Fonte: Zona Cerealista 07/08/2019

VARIEDADE	Min Coml	Máx Extra
Feijão branco Argentino		
Fava Branca graúda (chinesa)		
Fava Branca miúda (nacional)		
feijão de Corda	R\$ 160,00	R\$ 180,00
Feijão fradinho	R\$ 110,00	R\$ 120,00
Feijão Rosinha Extra	R\$ 280,00	R\$ 300,00
Feijão Rajado	R\$ 200,00	R\$ 230,00
Feijão Jalo		
Feijão Bolinha	R\$ 330,00	R\$ 350,00

Fonte: Produtores - Tipo 1

Valores em R\$ p/ Saca c/ 60kg Data: 07/08/2019

Cidade	UF	Preto	Carioca
Rio Verde / Jataí	GO		140,00-160,00
Cristalina	GO		140,00-160,00
Santa Fé de Goiás	GO		140,00-160,00
Unai	MG		140,00-165,00
Paracatu	MG		140,00-165,00
Guaíra	SP		160,00-170,00

Estadísticas de preço - Feijão Carioca/Preto

VARIEDADE	07/08/2019	VAR %	ÚLT. SEMANA	VAR %	jul/19	VAR %	jul/18
Carioca 10	185,00	5,51	175,33	3,93	168,71	34,97	125,00
Carioca 9			167,50	5,58	158,64	34,44	118,00
Carioca 8	165,00	12,50	146,67	4,29	140,63	43,50	98,00
Carioca 7			130,00	11,35	116,75	49,68	78,00
Carioca 6							62,50
Carioca 5							
Preto T1	160,00	-1,54	162,50	-1,52	165,00	10,00	150,00
Preto T2	150,00	-1,64	152,50	0,00	152,50	8,93	140,00
Preto T3	125,00	0,00	125,00		122,50	-5,77	130,00



Pesquisa de Mercado

CIDADE: RIBEIRÃO PRETO - SP VARIIDADE: CARIOCA TIPO 1 kg DATA: 06/08/2019

VARIIDADE	PREÇO							
	CARUNCHÃO	KICALDO	BROTO LEGAL	SERRA AZUL	ROSALITO	CAMIL	NENE	PANTERA
ASSAI	3,99							3,99
ATACADÃO	4,20	3,90	4,99		3,54	4,19		3,99
EXTRA	5,49						4,19	
CARREFOUR	4,49		4,99		3,89		3,99	4,19
DIA SUPERMERCADO								
MAKRO	4,29		5,49				3,89	
SAVEGNAGO	4,48		5,88	3,89		4,88		
SUP. TONIN	4,49		5,48	3,89	3,99			
TENDA	4,49	4,19			3,88		3,99	

COMENTÁRIO

Pregão desta quinta (08) opera com ofertas reduzidas, mas com setor de compras ainda recuado

O pregão desta quinta-feira (08) registrou um volume de aproximadamente 9.860 sacas do feijão carioca. A exemplo do que pontuamos ontem, o mercado manteve a calma e reforçou ainda mais o desinteresse dos compradores em negociar.

Portanto, vale explicar que as sucessivas alterações nos preços ao longo das duas últimas semanas têm deixado os compradores cuidadosos nas aquisições.

Assim sendo, fica fácil de entender que o entrave maior resulta da relação do atacado com o varejo, e do ritmo de vendas ao consumidor final.

Considerando que o setor varejista também reajustou seus preços, é natural que a demanda passe por uma retração momentânea nas aquisições.

A sobra de mercadorias ainda soma pelo menos 9 mil sacas, ou seja, uma quantidade suficiente para que os corretores ao menos tentem segurar os preços. O detalhe é que alguns corretores deverão mostrar flexibilidade para negociar, tendo em vista que arriscar um armazenamento com certeza acaba gerando custos.

Além disso, vale colocar que o setor de vendas deverá manter a redução das ofertas com o intuito de equilibrar oferta e demanda, bem como segurar as cotações.