



BOLETIM INFORMATIVO DO FEIJÃO

20 fevereiro, 2015

Valores expressos em (R\$) durante o pregão											
Fonte: Pregão Zona cerealista - mercado entre às 05:30 h - 06:30 h											
FEIJÃO	CLASSIFICAÇÃO		COTAÇÃO / DIÁRIA				TENDÊNCIA DE MERCADO	MOVIMENTO DE MERCADORIA			
	COR	GRÃO	Pregão 19/02/15	Abertura 20/02/2015	MIN. R\$	MÁX.R\$		Var. (%)	ENTRADA	SOBRA	
Carioca Rubi/B cheia	9	8	175,00	180,00		175,00		Calmo	3.150	3.150	
Carioca Pérola/B cheia	8	8	150,00	150,00		150,00		Calmo	900	900	
Preto nacional/importado		9	155,00	160,00		155,00		Calmo	1.350	1.350	
OS VALORES ACIMA SÃO PARA SC C/60KG MAQUINADO, CIF SP PRAZO MÉDIO DE 15 - 20 DIAS						Total de cores				,	
						Total de carioca			4.050		4.050
						Total de Preto			1.350		1.350
Preços Nominais Fonte: Produtor/Zona Cerealista Valores em R\$ p/ saca c/ 60kg Data: 10/02/2015						Preços ao produtor Fonte: Produtores - Tipo 1 Valores em R\$ p/ Saca c/ 60kg Data: 10/02/2015					
Variedade		Min.		Máx.		CIDADE		UF	Preto	Carioca	
Branco Argentino		R\$	180,00	R\$	210,00	Unaí		MG		150,00-180,00	
Fava Branca graúda (Chinesa)		R\$	400,00	R\$	450,00	Paracatu		MG		180,00	
Fava Branca miúda (nacional)				R\$	450,00	Montvidiu/Jatai/Rioverde		GO		140,00-170,00	
Feijão de corda canapú		R\$	130,00	R\$	150,00	Primavera do Leste		MT	130,00	80,00-150,00	
Feijão de corda / S Verde catador				R\$	195,00	Sorriso		MT	130,00	75,00-170,00	
Feijão Fradinho		R\$	120,00	R\$	130,00	Arapoti		PR		150,00-170,00	
Rosinha		R\$	150,00	R\$	160,00	Castro		PR		150,00-170,00	
Rajado extra		R\$	150,00	R\$	160,00	Entorno Brasília		DF		160,00-180,00	
Jalo extra		R\$	140,00	R\$	150,00	Campos Novos		SC		165,00-180,00	
Bolinha extra		R\$	150,00	R\$	160,00						
PESQUISA DE MERCADO											
CIDADE:GOIÂNIA - GO FEIJÃO: CARIOCA DATA 18/02/2015											
VARIEDADE	PREÇO										
	DONA COTA	BARÃO	IBIA	GOL	GAROTINHO	CRISTAL	TIO JORGE	KICALDO			
ATACADÃO	3,98	4,75		3,59	2,98	4,39	4,20	3,59			
BRETAS	4,89	4,79		3,59	4,39		4,79				
CARREFOUR		4,49			2,98	4,99	5,19	3,79			
EXTRA	5,69			4,89		4,92	3,99	5,39			
MOREIRA	4,99	4,99			4,19	5,49		4,39			
PÃO DE AÇÚCAR	5,69					5,49					
PROBRAZILIAN	5,79	5,29			4,49	5,49	5,09				
REDE STORE	4,99	5,29	3,99				4,99				
TATICO	4,98	4,98	4,38		4,39	4,98					
WAL MART		4,48				4,98		3,94			

PAINEL DE ANÚNCIO



FEIJÕES (carioca, preto e fradinho)

MILHO (convencional e transgênico)

MILHO (pipoca)

SOJA (convencional e transgênica)

TEMOS A MELHOR CHIA DO BRASIL!

66 3016.0100
66 3016.0300
contato@kigraos.com.br



BOLETIM INFORMATIVO DO FEIJÃO

20 fevereiro, 2015

ESTATÍSTICA DE PREÇOS - FEIJÃO CARIOCA / PRETO

Fonte: Pregão - Zona Cerealista

VARIEDADE	19/02/2015	VAR %	ÚLT. SEMANA	VAR.%	jan/15	VAR%	jan/14
CARIOCA 10			200,00	-2,44	205,00		95,00
CARIOCA 9	190,00		190,00	8,57	175,00	94,44	90,00
CARIOCA 8	150,00		150,00	4,90	143,00	74,39	82,00
CARIOCA 7	125,00	14,94	108,75	-1,14	110,00	61,76	68,00
CARIOCA 6	100,00	11,11	90,00	0,00	90,00		57,00
CARIOCA 5	45,00		45,00	-10,00	50,00		
PRETO T1	155,00	-8,82	170,00		170,00	9,68	155,00
PRETO T2	140,00	-6,67	150,00		150,00	3,45	145,00
PRETO T3			140,00	7,69	130,00		

COMENTÁRIOS:

O pequeno volume ofertado nesta sexta-feira, não implica em bons negócios gerados no dia anterior, porque isso não aconteceu. A razão pela baixíssima oferta, é tão só a falta de compradores, que obriga os corretores a providenciar espaço para armazenar as mercadorias que sobraram.

Segundo os compradores, a única negociação gerada no dia anterior, foi de uma oferta de feijão extra (9-9), onde a pedida era de R\$ 190,00 por saca, e a informação é de que saiu em média R\$ 180,00/sc com pagamento à vista. Esta prática é possível ter ocorrido, visto que manter as ofertas paradas, por si só já geram uma despesa, logo, não encararemos como uma queda.

A semana encerra sem a menor expectativa de venda, visto que não existe período, ou qualquer outro fator, que possa interferir e melhorar o escoamento.

Por outro lado, na zona cerealista as ofertas disponíveis, estão a qualquer momento a disposição dos compradores, caso inesperadamente o varejo resolva se abastecer. A venda casada desde então, tem sido uma alternativa, para se evitar mercadorias paradas, comprador não antecipa os negócios seja qual for as circunstâncias.