



BOLETIM INFORMATIVO DO FEIJÃO

24 setembro, 2012

Valores expressos em (R\$) durante o pregão										
Fonte: Pregão Zona cerealista - mercado entre às 05:30 h - 06:30 h										
FEIJÃO	CLASSIFICAÇÃO		COTAÇÃO / DIÁRIA				TENDÊNCIA DE MERCADO	MOVIMENTO DE MERCADORIA		
	COR	GRÃO	Pregão: 21/09/12	Abertura 24/09/12	MIN. R\$	MÁX.R\$		Var. (%)	ENTRADA	SOBRA
Carioca Pérola	9	9	170,00	180,00	175,00	180,00	+5,88%	Firme	7.200	5.400
Carioca Pérola	8	8	155,00	165,00		165,00	+6,45%	Firme	3.150	2.250
Carioca Pérola/Boliviano	7	7		155,00	150,00	155,00		Firme	4.500	4.500
Carioca Pérola	6	7		140,00		140,00		Firme	1.800	1.350
Preto Nacional		9		135,00		135,00		Estável	900	900
OS VALORES ACIMA SÃO PARA SC C/60KG MAQUINADO, CIF SP								Total de cores		
PRAZO MÉDIO DE 15 - 20 DIAS								Total de carioca		16.650
								Total de Preto		900
										900
Preços Nominais						Preços ao produtor				
Fonte: PRODUTORES						Fonte: Produtores - Tipo 1				
Valores em R\$ p/ saca c/ 60kg Data: 19/09/2012						Valores em R\$ p/ Saca c/ 60kg Data: 19/09/2012				
Variedade		Min.		Máx.		Cidade - UF		Carioca		
Bolinha Canarinho Extra				R\$ 200,00		Paracatu MG		150,00		
Branco Argentino				R\$ 145,00		Unai MG		150,00		
Feijão de corda - canapú		R\$ 140,00		R\$ 150,00		Lagoa Formosa MG		140,00		
Feijão de Corda-sempre verde		R\$ 140,00		R\$ 150,00		Patos de Minas MG		140,00		
Fradinho		R\$ 60,00		R\$ 65,00		Formosa GO		140,00		
Jalo Extra				R\$ 160,00		Santa Fé de Goiás GO		s/c		
Rajado Bola		R\$ 230,00		R\$ 250,00		Rio Verde GO		140,00-150,00		
Rajado Cavalo		R\$ 230,00		R\$ 250,00		Cristalina GO		150,00-160,00		
Rosinha				s/c						
Vermelho - Nacional				R\$ 180,00						

PESQUISA DE MERCADO								
CIDADE: SÃO PAULO - SP VARIEDADE: CARIOCA TIPO: 1 DATA: 20 À 23/09/2012								
VARIEDADE	PREÇO							
	BROTO LEGAL	NENE	MÁXIMO	CAMIL	PANTERA	TIO NOBRE	KICALDO	MARCA PRÓPRIA
CARREFOUR	4,79		3,79	3,98			3,79	3,90
COOP	5,59	3,99	4,99	4,99				
EXTRA	5,29	4,85		5,69		4,85	4,89	4,59
JOANIN	5,19	4,99		5,29				
MAXXI ATACADO		4,69		4,39			4,89	
NAGUMO		4,79		5,19			4,79	
PÃO DE AÇÚCAR	5,59	4,85		5,69	5,99		4,89	
RICOY	5,85	5,49		5,69	5,89		5,59	
ROLDÃO				5,54			4,70	3,20
SUP. D'AVO		3,98		4,98			4,79	
SUP. DIA	5,15	4,85		5,59	5,80		4,70	4,40
SUP. SONDA	5,65	4,85		5,15			4,88	
WAL MART	2,98		3,98	3,98	5,29			3,78

PAINEL DE ANÚNCIO

ARROZ E FEIJÃO
DONA COTA



Gostinho de família.

Há três gerações trabalhando com empacotamento de ARROZ e FEIJÃO, a família Dona Cota tem como princípios básicos da equipe a honestidade, o aprimoramento com a produção e melhor atendimento ao cliente.

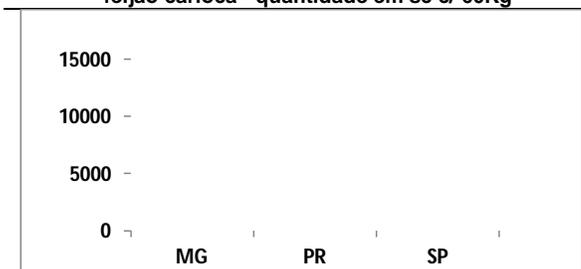
Site: www.feijaodonacota.com.br
E-mail: falecom@feijaodonacota.com.br

GOIÂNIA - GO

Central de atendimento: (62) 3296-1769

Movimento diário de mercadorias por Região

feijão carioca - quantidade em sc c/ 60Kg





BOLETIM INFORMATIVO DO FEIJÃO

24 setembro, 2012

ESTATÍSTICA DE PREÇOS - FEIJÃO CARIOCA / PRETO							
Fonte: Pregão - Zona Cerealista							
VARIEDADE	21 08 2012	VAR %	ÚLT. SEMANA	VAR.%	ago 12	VAR%	ago 11
CARIOCA 10				-100,00	160,00	-23,75	122,00
CARIOCA 9	170,00	-2,86	175,00	12,90	155,00	32,48	117,00
CARIOCA 8	155,00	-4,32	162,00	26,56	128,00	16,36	110,00
CARIOCA 7			153,00	27,50	120,00	23,71	97,00
CARIOCA 6			143,00	70,24	84,00	2,44	82,00
CARIOCA 5				-			68,00
PRETO T1		-	131,00		135,00	50,00	90,00
PRETO T2							80,00

COMENTÁRIOS:

Operando com poucas ofertas para uma início de semana, os corretores aproveitaram a segunda-feira, que costuma ser mais competitiva devido a a presença dos compradores de cidades vizinhas ao pregão, e voltaram a melhorar suas cotações. A pedida para uma mercadoria extra foi de R\$ 180,00 por saca, e os corretores que estavam dispostos a negociar, aceitaram a contra oferta dos compradores e negociaram em R\$ 175,00 por saca no pagamento à vista. As ofertas nos padrões extra com classificação (9-9) foi bem numerosa, no entanto, coube questionamento por parte dos compradores relacionado ao padrão, o que também justifica a não aceitação dos preços e fraca negociação. Já os comerciantes da zona cerealista, estes preferiram aguardar para negociar ao longo do dia, e está decisão não está só voltada ao preço mais sim a própria necessidade no abastecimento. As modificações nos preços não foi fator para impulsionar as vendas, contudo os compradores mantém a conduta e continua realizando suas negociações com "venda casada". O pregão encerra com o preço firme porém com fracas negociações.